JAWS DAYS 2025



JAWS DAYS 2025 connecting the dots

チーム対抗提案コンペ ~仮想RFPに提案してみよう!

JAWS-UG Sales 岡田 行司、西 貞臣、山田 真也、川路 義隆



JAWS DAYS 2025 connecting the dots

自己紹介 ~本セッションは以下のメンバーでお送りします~



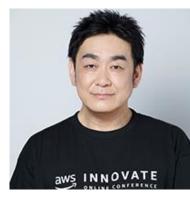
岡田 行司 Skyarch Networks



西 貞臣 Trainocate



山田 真也 Opro



川路 義隆 AWSJ



亀田 治伸 Cloudflare





チーム対抗提案コンペ~仮想RFPに提案してみよう!



コンペルール

- 事前にお知らせしたRFPに対してプレゼンテーションをお願いします
- 持ち時間は各チーム8分
- デモ・寸劇などなんでもありですが時間は厳守でお願いします
- なんでもありといいましたが、最低限のマナーやコンプラは守ってください
- 採用される提案は1つ
- [面白さ][技術][コスト][実用性]の観点から審査されます
- 会場の皆様の投票によって決定します



プレゼンテーター紹介

プレゼンテーター紹介

	1営業・マーケ	2エンジニア	3エンジニア	4若者
Team B	やす	ヤマダ	tsunojun	S_NAKAYAMA
Team A	Nariyukil-ito	hiyanger	上地しんご	Hibiki
Team C	ノンビン	おーざわ	なるしま	さわぐち

敬称略 Connpassネームを記載



RFPについて





はじめに

拝啓

皆様益々ご清祥のこととお喜び申し上げます。

この度、弊社では大阪万博の開催期間中、とある国のVIP達を2週間にわたりおもてなしする業務を 委託しました。

そのためには、VIPの気まぐれによるいかなるトラブルが発生しようとも、一切の遅延が発生するこ となくVIPに最高の体験を提供するシステム開発が必要と判断し、本提案依頼書をもって、依頼させ ていただくととなりました。

皆様が最適と考えるシステム概要やアーキテクチャ、ご支援内容を、2025/02/28までにご提案、 JAWS DAYSでの発表をお願いします。

> 敬具 株式会社鮫島旅行



会社概要

会社名: 株式会社鮫島旅行

所在地: 東京都豊島区東池袋3-1 ムーンライトビル

設立: 1985年(昭和60年)

代表者: 鮫島 雲助

事業内容: 国内外旅行ツアーの企画・運営、観光ガイド・現地サポートサービス

資本金: 5,000万円

従業員数: 150名

サービス内容: 国内旅行および海外旅行のパッケージツアー販売、オーダーメイド

ツアーの企画提案、外国人観光客向けのインバウンドツアー手配、

旅行関連のコンサルティングおよびアドバイザリー

ビジョン: サメやらぬ旅行体験を、あなたに。

依頼背景

当社は創業40年の老舗旅行代理店です。

これまで、創業者たる代表の人脈により取引企業を開拓し、バブルの波に乗りながら社員旅行や海外 研修ツアーなどの手配を強みとしていました。

また、それらのツアーでの体験から個人旅行でもリピートしてくださるお客様も順調に増やしてまいりました。

昨今においては、インバウンドの急増や円高、物価高、高齢化社会などを背景に、顧客基盤であった日本人の旅行客が減少し、当社の売り上げも伸び悩んでいる状況です。また、代表者の人脈に頼る経営であった為、社内のシステム化も遅れており、非効率な業務体制でもあります。

そんな中、弊社代表が、大阪万博の為に日本に初来日するVIPのおもてなし案件を受注してきました

これを契機にインバウンド対応やシステムによる効率化など、新たなスタートとなるための、当社の 業務システムも刷新するシステム開発に着手することとなりました

本来RFPというものが必要と聞きましたので、見よう見まねで作成しました。 みなさま、どうぞよろしくお願いいたします。

代表取纬役社長 鲛鳥 雲助

ハッシュタグ:#jawsdays2025 #jawsug #jawsdays2025_d



今 困っていること

- 毎月のようにブレーカーが落ちることがあり、同時にPCを使う人数に制限があ る
- 旅行の提案をするときにネットを検索したり、他社旅行会社に一般客を装って 相談したりしている
- 社内では、毎回同じような質問を聞いたり、検索をしたりする。紙の検索やフ ァイルサーバ内の捜索に時間をかけることが、日常茶飯事になっている
- 電子帳法に対応しておらず、紙でしか契約書の締結ができない
- パートナーとのやり取りも、電子メールでの対応が中心である



RFP

プロジェクト概要

1.タイトル:2025年大阪万博VIP対応 ツアープランニングシステム開発 および 社内システム刷新プロジェクト

2.目的

- ・2025年大阪万博におけるアフリカ某国VIP来日対応(10名)
- ・万博以降も構築したシステムを活用する為の社内システム刷新

3.スケジュール

3月1日:プレゼンテーションの後、基本契約締結

8月4日~8月20日: VIP来日 ※この時に新システムを利用する。トライアルも可能

※4月13日~10月13日:大阪万博開催

RFP

4. 予算:

- ・受注額:2億円(VIP10名をもてなす為の予算)
- ・内、システムに投資する予算:1億円(ランニング費除く)
- 5.利用インフラ:AWSに限定する (代表がラスベガスで無一文になった際に助けてくれた人がAWSの人だった)
- 6.成果物(プレゼン時に提示してほしいもの)
 - アーキテクチャ図
 - ・見積(開発、ランニング)
 - ・システムのウリ/費用対効果
 - ・スケジュール
- 7.要求事項:次ページ参照



要求事項等

【最低限の機能要件】

- 北海道から沖縄まで日本全国の穴場を含めた観光地をリアルタイムに提案する機能
- 各観光地への最適なルートや宿泊先の提案機能
- ・ スワヒリ語対応(翻訳機能)
- 候補地や会話の内容から顧客の好みの傾向を推察するパーソナライズ機能
- ・ 経験の少ないコンダクターをサポートする機能(ウンチクなど)

【最低限の非機能要件】

- 365日稼働
- ・ 各社員(退職含む)の顧客情報共有
- ・ 業界特有の需給バランスに応じたシステム拡張

現状のシステム構成

顧客管理

受注管理

商談管理

旅行工程表システム

顧客ファイル(担当中)

顧客ファイル(退職社員)

ファイルサーバ

Access 2000にてデータベースを構築

今までのツアーの情報などは蓄積されている

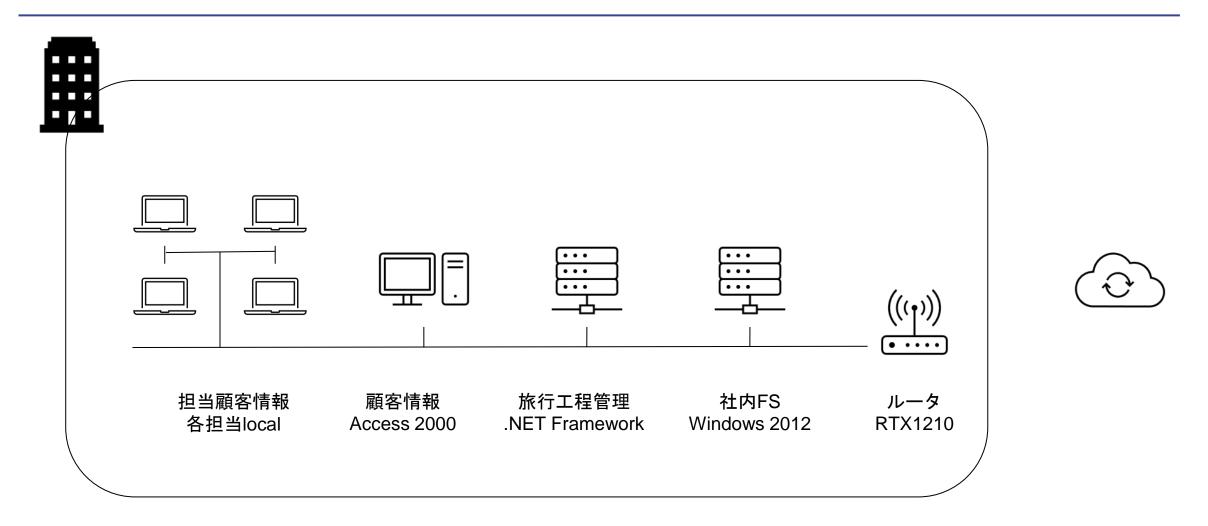
スクラッチ開発した.NET Framework

各ローカルPC(エクセル)

共有ファイルサーバ 顧客数:約5万件(法人・個人)

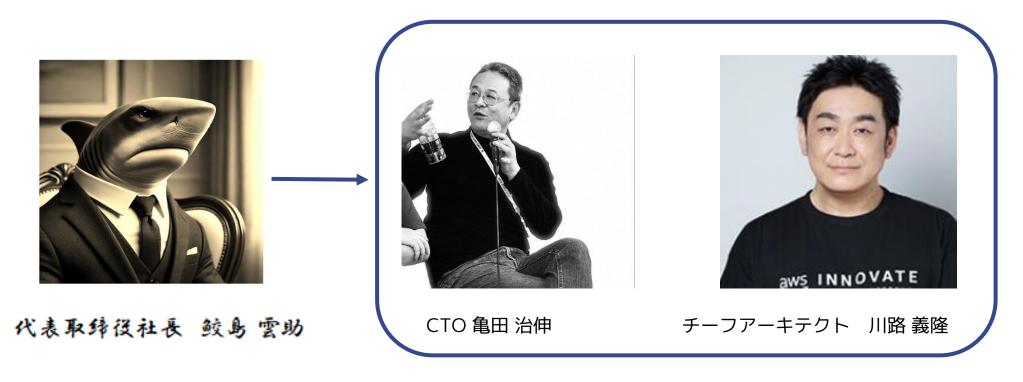
10TB(40年分)

システム構成図



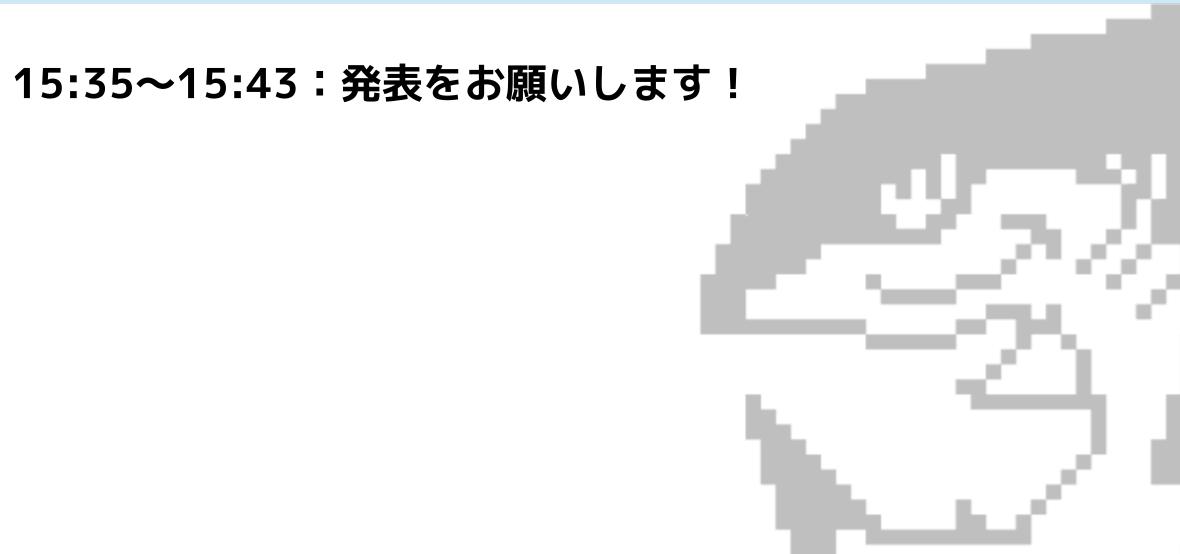


登場人物



社長のナゾ人脈により1カ月前に採用







VIPおもてなしに向けた システム刷新のご提案



Team B deepshark 株式会社

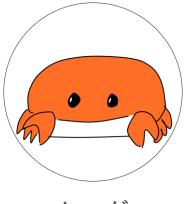


社員紹介

PM

やす

アプリ開発



ヤマダ

インフラ構築



つのじゅん

PMO



NAKAYAMA



ご提案の主旨

- 1. 貴社システムの刷新
 - 1. 業務効率化システムの構築
 - 2. データ基盤の構築
- 2. おもてなしシステムの構築



貴社システムの刷新に向けて

AWSへの移行対象範囲

- 顧客・受注・商談管理 : MS-Access2000 (2009/07/14 サポート完全終了)

- 顧客ファイル(担当中) : ローカルPCのExcel

- 顧客ファイル(退職社員): 社内FS Windows 2012 (2023/10/10サポート完全終了)

- 旅行工程表システム : スクラッチ開発した.NET Framework

移行方法とIT基盤の構想

⇒安心安全なデータ移行の方法と今後のビジネスを 見据えたデータ基盤について後段スライドにてご回答



おもてなしシステムについて

- 社内データをフル活用
- 顧客に合わせたレコメンド
- いつでも観光スポットを提案
- スワヒリ語を含めた様々な言語に対応
- ツアーガイドをいつでもサポート

⇒全てを実現するシステムを提案します





リュックシャークくん

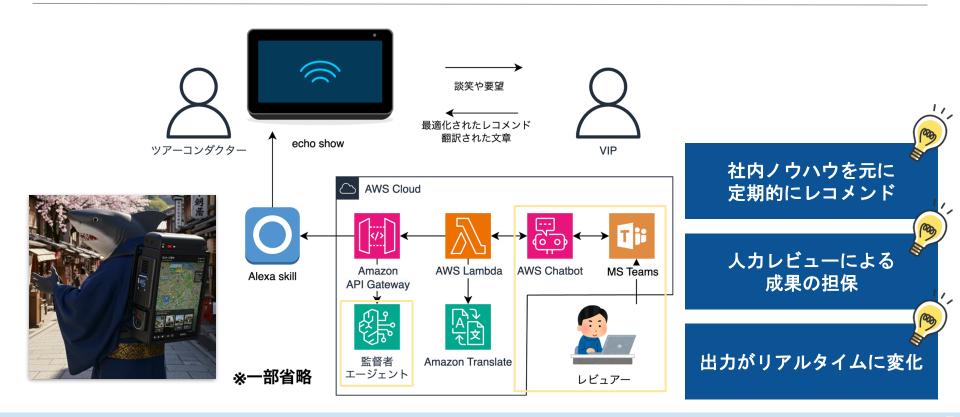
リュックシャーク くんとは?

- 胴体に装備するWearable Device
- ツアーコンダクター用
- リアルタイムの視聴覚表現でおもてなし
 - 映像: Amazon Nova Reelを利用
 - 音声: Amazon Pollyを利用
- 周りから注目される特別感を演出





リュックシャークくん構成図





安心安全なデータ移行

不正アクセス防止

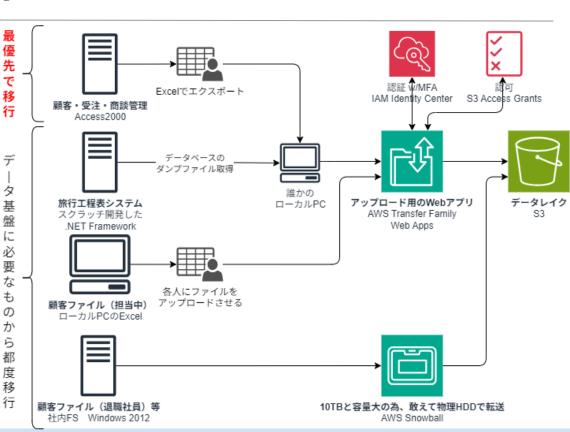
- アップロード時にMFA認証
- 社員ごとに権限付与

シンプルな構成

- 全データをまずはS3に集約
- ローカルPCからアップロード

AWSマネージド

- アップロード画面はAWS謹製
- 短納期で提供可能



今後のビジネスを見据えたデータ基盤

AIエージェントでの検索

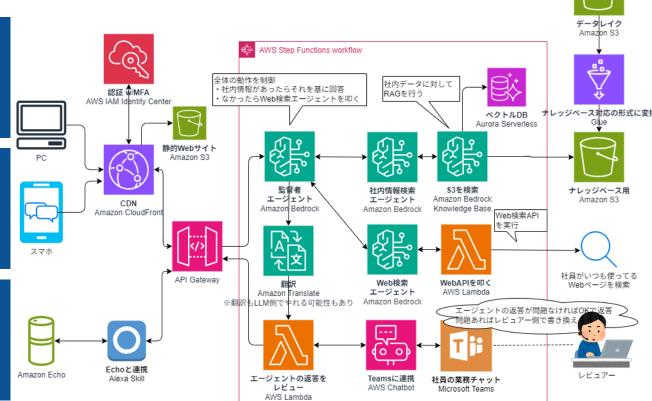
- まずは社内ナレッジ検索 ない場合はWebにて収集
- VIP利用時は出力をレビュー

システムプロンプトでの パーソナライズ

- 利用者の言語に翻訳
- 利用者の好みを抽出

AWSの高い拡張性

- チャットベース以外の 検索システムなども 要望に応じて追加可能



リュックシャークくんの魅力・費用対効果

音声入力のため、ユーザーの手を煩わせない

- 一般的な検索・レコメンドにありがちな**入力の手間がゼロ**
- ユーザーは**旅行に集中**できる

サーバレスのため、システムのランニングコストを抑制

- 利用の少ない夜間は停止する
- 利用の多い昼食前後などの**高い需要に対応可能**

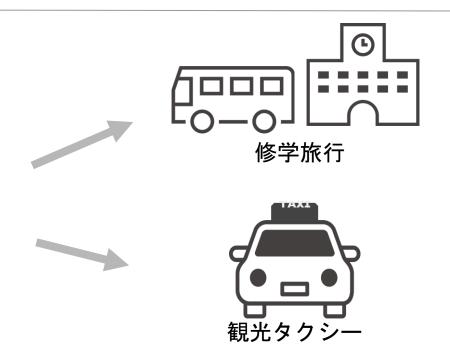




リュックシャークくんリリース以降



リュックシャークくん



推薦システムを製品化・拡販



リュックシャークくんの開発スケジュール





リュックシャークくんの見積もり(概算)

項目	費用(千円)	備考
要件定義	5,000	現状のシステム調査
設計・開発	30,000	システム設計・データベース設計・アプリ開発
インフラ構築	10,000	AWSリソースの構築、設定、運用など
データ移行	5,000	既存システムからのデータ移行・変換・検証
テスト・運用準備	5,000	テスト・社員様への説明・運用手順書作成
プロジェクト管理	5,000	プロジェクト管理・進捗管理・品質管理
合計	60,000	

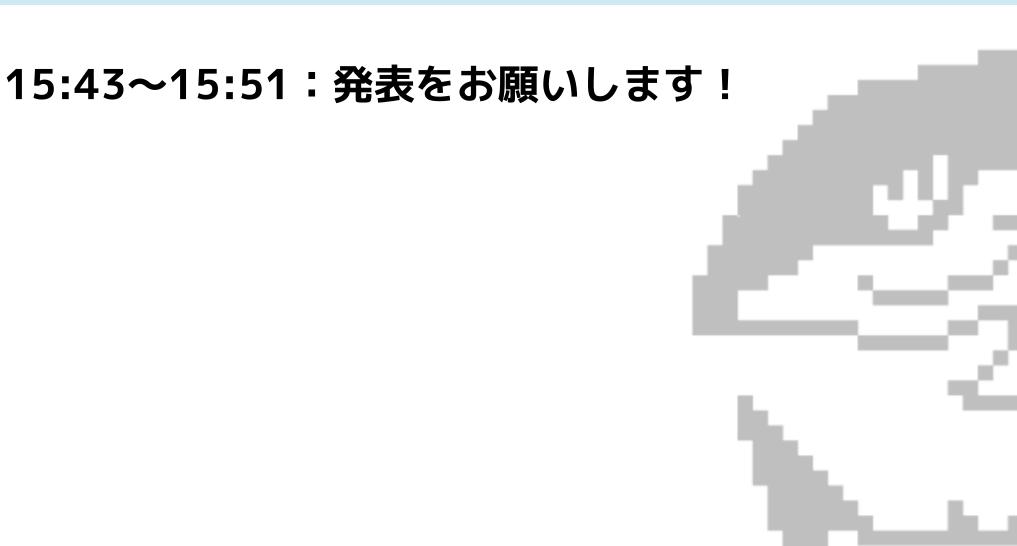
※ランニングコストは、インフラ構築費内に含みます。

顧客を逃さない

するどい**基盤**を構築しましょう **キバ**







VIPエスコートシステムのご提案





Semper Fi

アンチウエポンシステムズ株式会社(通称AWS)

SMB事業本部 小規模案件仕方無引受部

AWSの会社概要

AWS Corporation

会社名称 Anti Weapon Systems Corporation

創立 1978年

代表者 会長兼CEO(最高経営責任者)

ナリ・イトウ (2020年4月6日~)

本社所在地 米国カリフォルニア州サンノゼ

事業分野 サービス、ソフトウェア、ハードウェア、研究開発

事業展開 175ヶ国以上

開発研究 基礎研究所 12ヶ所

会社名称

AWS Japan

アンチウェポンシステムズジャパン株式会社

設立年月日 1999年1月1日

代表者 代表取締役社長 Jun Hirayama (2019年5月1日~)

本社所在地東京都港区虎ノ門二丁目

資本金 1億円

事業内容情報システムに関わる製品、サービスの提供

拠点 事業所 2ヶ所

100%出資会社 2社

業容 (2023年) 総売上高 700億ドル

純利益 68億ドル

従業員数 24.2万人

業績 (2023年) 売上高

500億円

純利益

44億円



Agenda

0 会社概要 体制 2 要件の整理 3 構成図解説 付録 見積もりとスケジュール



Our Value





私達AWSが日本の旅に革命を起こします



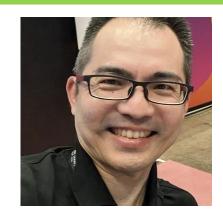


体制紹介

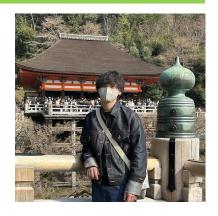
アンチウエポンシステムジャパン株式会社

SMB事業本部 小規模案件仕方無引受部

Tech Team



Shingo Kamiji



Hibiki Sunaga Sales Team



Nari Ito Jr.





貴社からのご要望

要求事項等

【最低限の機能要件】

- 北海道から沖縄まで日本全国の穴場を含めた観光地をリアルタイムに提案する機能
- 各観光地への最適なルートや宿泊先の提案機能
- ・ スワヒリ語対応(翻訳機能)
- 候補地や会話の内容から顧客の好みの傾向を推察するパーソナライズ機能
- 経験の少ないコンダクターをサポートする機能(ウンチクなど)

【最低限の非機能要件】

- 365日稼働
- ・ 各社員(退職含む)の顧客情報共有
- ・ 業界特有の需給バランスに応じたシステム拡張

今 困っていること

- 毎月のようにブレーカーが落ちることがあり、同時にPCを使う人数に制限がある
- 旅行の提案をするときにネットを検索したり、他社旅行会社に一般客を装って 相談したりしている
- 社内では、毎回同じような質問を聞いたり、検索をしたりする。紙の検索やファイルサーバ内の捜索に時間をかけることが、日常茶飯事になっている
- 電子帳法に対応しておらず、紙でしか契約書の締結ができない
- パートナーとのやり取りも、電子メールでの対応が中心である

整理が必要



重要な4つのC

1.Cut (やめる)

要不要を見極め、不要な仕事は思い切ってやめる

2.Convert (移す)

業務を適切な対象者に移行する

3.Combine (集める)

重複した業務、分散した業務をまとめる

4.Create (作り出す)

企画業務や生産的な仕事を作り出す



要件の整理

<やること>

・ 気まぐれ対応は多くの企業のリソースを集結することで実現 (Combine)

・ 上記アライアンスをシステムで連結 (Create)

・ 提案内容をシステムに集約 (Combine&Create)

• 検索性向上とAI提案機能を提供 (Convert)

<出来ないこと>

- ・ ブレーカー対策は東京電力様にご相談ください(Cut!)
- 電子での契約書についてはDocuSign様等にご相談ください(Cut!)
- ・ 他社様とのやり取りについてはLINE WORKSの導入をご検討ください(Cut!)



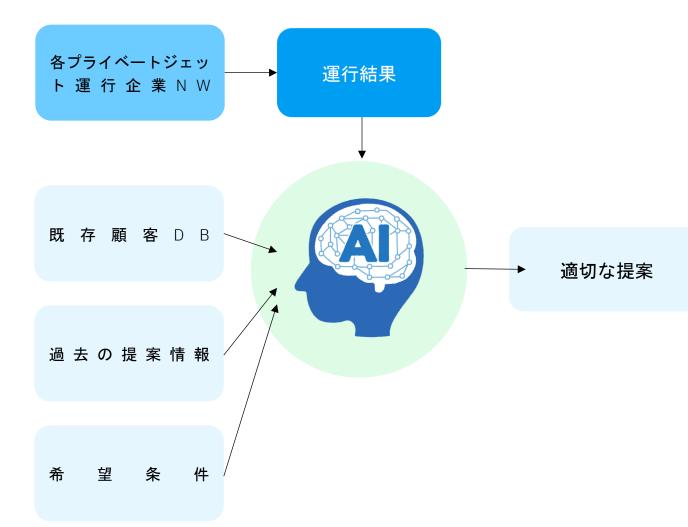
提案の方向性

システム① ツアープランニングシステム

- 弊社は各プライベートジェット機能を予約共通基盤で接続
- 予約共有基盤で各社へ機材の手配が可能! (日本初)
- ホンダジェットを活用することでどこでもドアを実現
- ・ 複数のプライベートジェット運行企業とシステム連携
- 経路確認後、すぐにBook可能
- 目的地でのエクスクルーシブな体験をAIがサポート

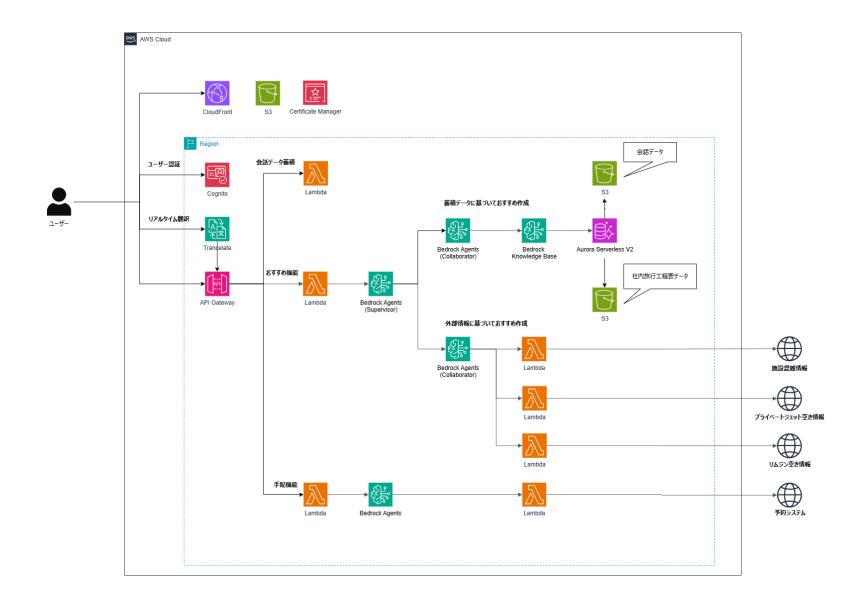
システム②新社内システム

- 顧客管理を高度化
- ・ 過去のツアープランニングを未来のプランニングに活用
- 外から接続、個人のワークスペースでリモートワーク可能



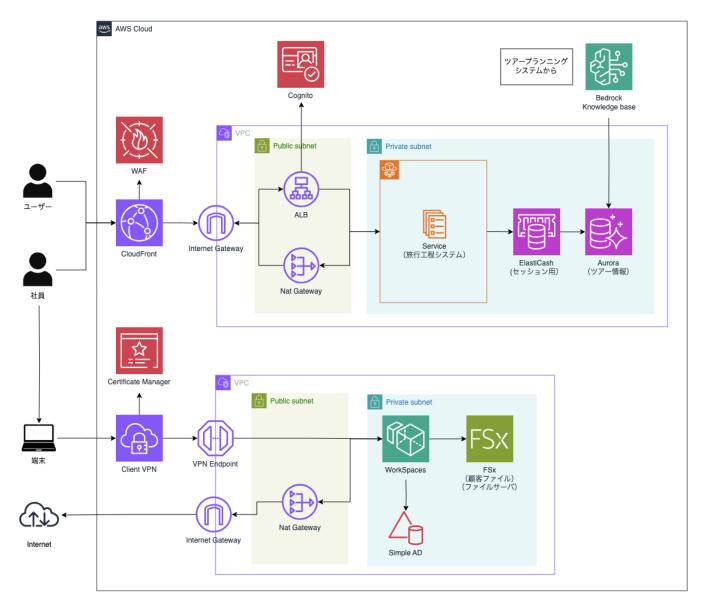


構成図① ツアープランニングシステム



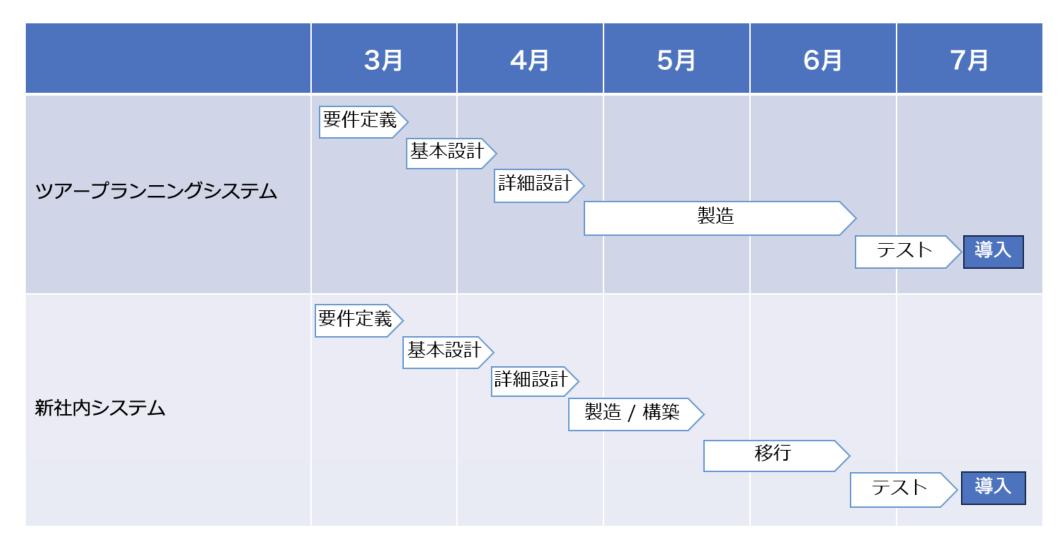


構成図②新社内システム





スケジュール





見積もり(イニシャル)

システム	工程	人月
ツアープランニングシステム	プロジェクト管理	2
	アプリ開発環境構築	3
	認証機能	5
	翻訳機能	3
	会話データ蓄積機能	10
	おすすめ機能	20
	手配機能	10
	テスト	5
	運用設計	1
	合計	59
新社内システム	プロジェクト管理	1
	旅行工程システム	7
	旅行工程システム データ移行	5
	社内システム	3
	社内システム 移行	4
	テスト	2
	運用設計	1
	合計	23
全体	合計	82

人月	単価	金額	
82	¥1,500,000	¥123,000,000	



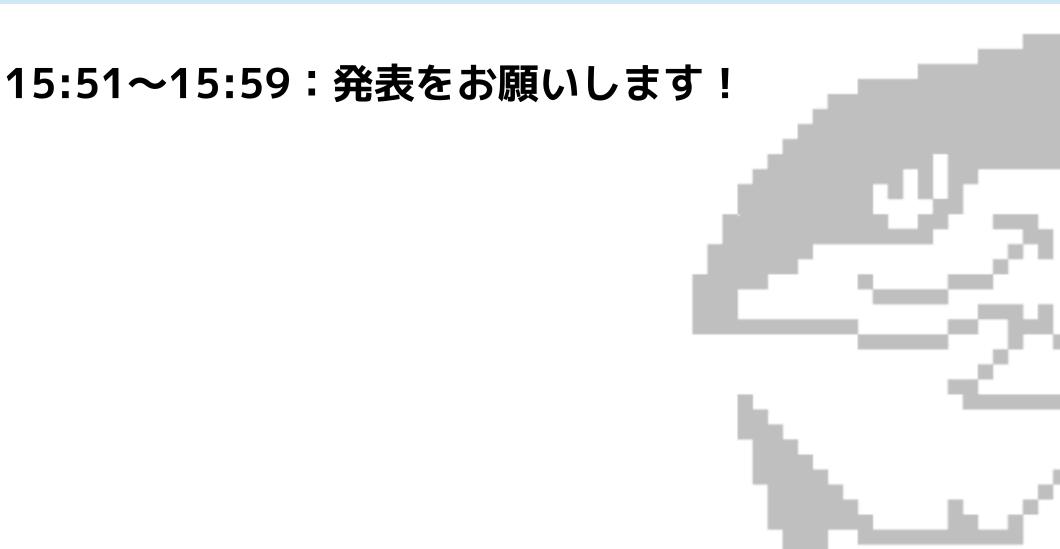
見積もり(ランニング/月額)

システム	サービス	前提	金額
ツアープランニングシステム CloudFront S3 Cognito Translate API Gateway Lambda Aurora Route 53 バッチ処理(CodeBuild等) Bedrock	CloudFront	データ転送量 100GB程度	¥1,440
	S3	ストレージ 50GB	¥800
	Cognito	月間アクティブユーザー1万~2万ならフリーティア範囲内か微増程度	¥480
	Translate	最初の200万文字無料、残り600万文字×15 USD/百万文字	¥14,400
	API Gateway	月間500万リクエスト	¥2,240
	月間500万リクエスト	¥6,400	
	Serverless v2: 2~4 ACU×720時間 (0.10~0.12 USD/ACU時間想定) + ストレージ100GB	¥48,000	
	ホストゾーン~\$0.50/月 + クエリ数分	¥1,000	
	バッチ処理(CodeBuild等)	ビルド時間・台数・コンテナ実行時間などによる(数時間~数十時間/月程度の想定)	¥3,200
	Claude 3.5 Sonnet, 月間リクエスト数: 20,000 回, 1回あたりのトークン数: 10,000 tokens	¥320,000	
	合計		¥397,960
新社内システム CloudFront WAF Cognito ALB NAT Gateway ECS (Fargate) ElastiCash WorkSpaces FSx Client VPN S3 (バックアップ) CloudWatch Route53 合計	CloudFront	データ転送量 200GB (単価 ~0.085 USD/GB 程度)	¥3,200
	WAF	Web ACL 1つ (5 USD/月) + ルール数分 (1 USD/ルール/月)	¥4,800
	Cognito	MAU 1万~2万程度ならフリーティア枠 or 低額に収まる可能性	¥1,600
	ALB	720時間稼働 (~0.022 USD/ALB時間) + LCU課金 (1~2LCU×0.008 USD/LCU時間)	¥8,000
	NAT Gateway	月720時間稼働 (~32 USD) + データ処理量 (GB単位で加算)	¥16,000
	ECS (Fargate)	t3.medium×2~3台常時稼働(1台あたり~40~50 USD/月) or Fargateでのコンテナ稼働時間	¥48,000
	ElastiCash	t3.small~t3.medium×1~2/-F	¥19,200
	WorkSpaces	10~20ユーザー	¥64,000
	FSx	1TB (標準ストレージ単価 ~0.13 USD/GB/月 = ~130 USD) + I/O量による加算	¥32,000
	Client VPN	エンドポイント1つあたり ~0.05 USD/時間 × 720時間 = 36 USD + データ転送	¥8,000
	S3 (バックアップ)	50GB程度 (標準ストレージ単価 ~0.023 USD/GB/月) + リクエスト課金	¥900
	CloudWatch	ログ保存量・メトリクス数によって変	¥8,000
	Route53		¥1,000
	合計		¥214,700
全体	合計		¥612,660











サメやらぬ旅行体験を、あなたに。

ノンビンと愉快な仲間たち

私たちは

ノンビンと愉快な仲間たち

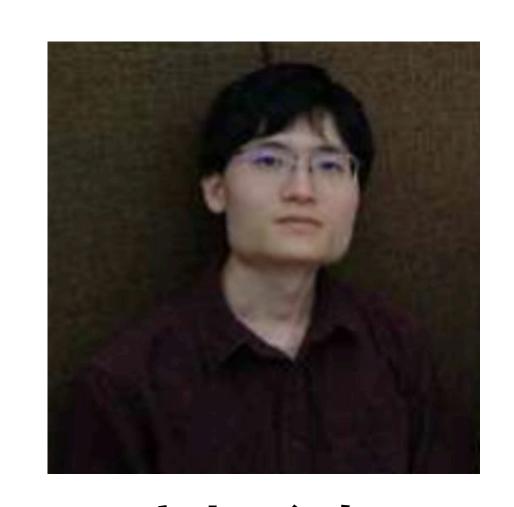
です



ノンビン プランナー



なるしま



さわぐち エンジニア

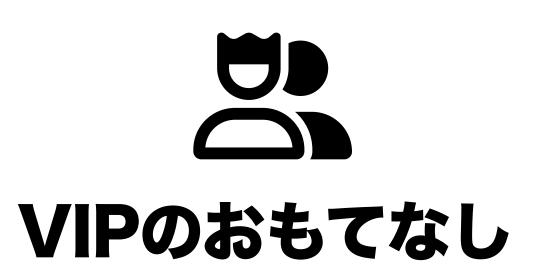


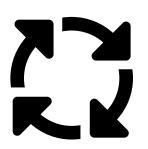
おーざわ デザイン

提案コンセプト

フィットギャップをZEROに 企業の歴史から生まれる リアルでリアルな 提案ができる仕組み

解決すべき課題は二つ





持続利用の価値があるシステム

器VIPへのおもてなし

目指すはVIPも添乗員もストレスフリー

気まぐれや我儘から 発生するトラブル

発生させない/F

最高の体験を提供する

最高を自分で選択 できるようにする

公持続利用の価値があるシステム

VIPに活用した仕組みをすべてのユーザーに



VRを利用した観光地の擬似体験



VIPのその時のコンディションに 合わせた観光地を 自ら選べるようにする

AIによるコ フィット ンディショ ギャップの ンに合わせ ない期待値 た提案 擬似体験で 旅先でも 期待値を 選択できる 確認 スポット

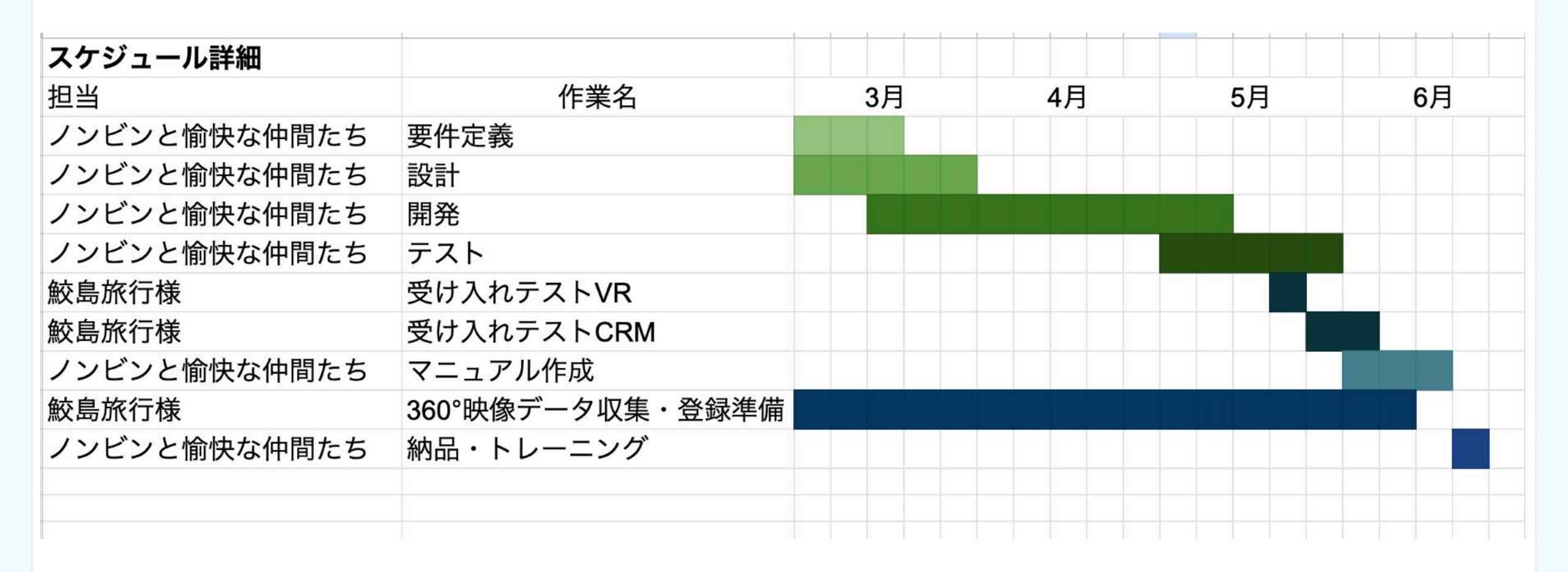
老舗旅行代理店の方の豊富な経験を活かし

旅行中のフィットギャップをZEROに

蓄積され 続ける コンテンツ コンダク ターのレベ ルに影響 しない

アーキテクチャ図 aws AWS Cloud S3 Bucket Meta Quest 3 動画・観光案内 S3 Bucket Webアプリ **Translate** Personalize CloudFront (Ŷ) 閲覧用 **API GW** Lambda MediaConvert Lambda 閲覧用 おススメ生成 動画変換 翻訳 VR 閲覧システム **Bedrock** CRM Cognito RICOH THETA X 鮫島旅行 CloudFront CRM 用 Async **Step Functions API GW** Lambda CRM 用 Backend S3 Bucket Webアプリ RDS 顧客・受注 商談DB **Bedrock** Lambda Location 経路・Map うんちく生成

スケジュール



予算

おもてなし予算

合計1億円

開発予算

合計7,640万円

ランニングコスト

合計80万円

VR撮影費用 **1,900** 万円

おみやげ収集 **100** 万円

VIP滞在地 **8,000** 万円

開発 **7,400** 万円 必須デバイス **240** 万円

ランニング **80** 万円



ご清聴ありがとうました。



ノンビン プランナー



なるしま



さわぐち エンジニア



おーざわ デザイン

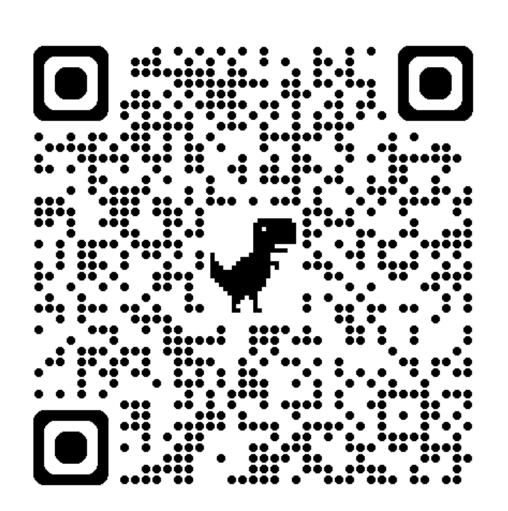


投票





投票をお願いします!



https://forms.gle/MN4pdVppZfEtgwc3A



優勝チームは…

Team A Anti Weapon Systems Corp.

Team B deepshark株式会社

Team C ノンビンと愉快な体間たち



Please answer this survey. 🖉 🗶

アンケート回答にご協力をお願いします! 以下の URL にアクセスしていただくか、スマホは QR コードを読み込んでご回答ください。

https://forms.gle/VconwiFxdu89HNDk8

※ 全体アンケート※ 全体アンケート※ 会体アンケート※ 会体アンケート※

∷ セッションのアンケート

